Менеджер по продажам в аромамаркетинге

з/п сдельная

Наша команда занимаемся очень ярким, интересным и перспективным направлением в сфере услуг для бизнеса – Аромамаркетинг.

Условия и описание работы

Занятость	частичная занятость
Адрес	Чебоксары

Обязанности, требования, условия

ТРЕБОВАНИЯ:

- Нам не очень важно, есть ли у вас диплом вуза или вы со школы занимались своими делами.
- Возраст не принципиален, главное кто Вы в душе.
- Если уже, что-то активно продавали это Ваш плюс.
- Мобильность, нацеленность на материальный рост, желание зарабатывать собственным трудом.
- Активная жизненная позиция - ваша энергичность и желание работать;
- Вам нравится легко и эффективно общаться с разными людьми. Умеете располагать к себе и убеждать.
- Вы замечали за собой, что быстро обучаетесь и схватываете новое на лету.
- Вы не боитесь делать ошибки.
- Смелость и готовность к отказам.
- Презентабельность, грамотная устная и письменная речь.
- Нацеленность на результат.
- Пунктуальность.
- Знание офисных программ и оргтехники.
- Обучаемость и умение работать в команде.
- В 3 словах-нужен профессионал, который не путает отчеты с результатами, не считает, что продажи — это навязывание, и не боится домашней работы.

УСЛОВИЯ РАБОТЫ:

- Интересная сфера деятельности: аромамаркетинг в Поволжье только сейчас становится популярным, клиенты начинают осознавать САМИ пользу нашего продукта;
- Введение в курс задач при помощи наставника;
- Обучение продукту, продажам и переговорам;
- Гибкий график с учетом выполнения плана продаж, работа в офисе и на выезде;
- ЗП состоит из окладной части и %, который выплачивается по выполнению плана;
- Свободный график
- Возможность начать работу и без опыта

ОБЯЗАННОСТИ:

- Прямые продажи оборудования для ароматизации помещений;
- Холодные звонки потенциальным клиентам;
- Встречи с клиентами в живую, презентация продукции и выгод для клиентов;
- Поиск клиентов для направления Аромамаркетинг (магазины, банки, кафе, аптеки, салоны, отели, клубы, офисы, выставки, стенды, мероприятия и прочие);
- Подготовка коммерческих предложений, презентаций, проведение переговоров с клиентами в их магазинах, салонах и прочих.

ЧТО МЫ МОЖЕМ ДАТЬ ВАМ:

- Многолетний опыт, поддержку каждый день;
- Лучшие в России цены на оборудование и ароматы от производителей;
- Самую широкую линейку оборудования на любой вкус и кошелек;
- Приятные эмоции от счастливых клиентов, влюбившихся в наши ароматы;
- Работа в CRM системе ZOHO;
- Рекламную поддержку и продвижение;
- Набор документов, материалов, инструкций, схем и скриптов;
- Отсутствие конкуренции на рынке аромамаркетинга в Чувашской Республике.

Контактная информация

Организация	ООО «Энергетика»
Контакт. лицо	Андрей
Телефон	+7 (960) 314-66-26
Эл. почта	eon.best1@gmail.com
Сайт	eon.best (в разработке)